

# Offre d'emploi

## Responsable Développement Commercial Export Allemagne & Suisse (H/F) - À pourvoir dès que possible

La Laiterie du Climont est une entreprise artisanale, familiale et indépendante depuis 1980. Aujourd'hui, c'est une équipe de vingt-cinq personnes qui travaille avec passion pour fabriquer des yaourts et des laits fermentés de qualité dans le respect de la tradition. Nous sommes situés dans l'environnement préservé de la haute vallée de la Bruche. L'équipe de direction est attachée aux valeurs humaines et tient compte des enjeux environnementaux.



Nous recherchons un(e) **Responsable Développement Commercial Export** pour accompagner le lancement en Allemagne et en Suisse de notre produit phare : le lait fermenté K-PHILUS, un produit exclusif et reconnu qui est déjà vendu dans toute la France dans les réseaux BIO et alternatifs.

Placé(e) sous la responsabilité de la direction commerciale, vos activités principales sont à la fois orientées prospection, développement, performances commerciales et fidélisation.

Il s'agit d'une primo-exportation, tout est à construire ! Pour cela, vous exploiterez une base de prospection complète et bénéficierez de l'appui et de la collaboration de notre partenaire allemand.

Pour développer notre présence en Allemagne et en Suisse, vous aurez pour missions de :

- Participer à l'élaboration des orientations commerciales sur les territoires allemand et suisse en lien avec la direction ;
- Conquérir de nouveaux contrats (cibles prospects) ;
- Gérer le suivi commercial amont des prospects identifiés comme cibles ;
- Accompagner le démarrage des contrats ;
- Contrôler l'application des contrats et le suivi commercial sur le terrain ;
- Développer et mettre en œuvre des actions pour pérenniser les accords commerciaux mis en place ;
- Assurer la veille commerciale sur les marchés allemand et suisse ;
- Enrichir et mettre à jour le CRM.

Parlons un peu de vous... Vous êtes dynamique, ouvert(e), organisé(e) et avez le goût du défi ?

Vous êtes titulaire d'un Bac+4 et avez au moins 4 ans d'expérience en B2B, idéalement sur le marché allemand ? Vous maîtrisez les techniques d'approche commerciale et cherchez à développer et/ou affirmer vos talents dans le commerce au sein d'un environnement international propice à l'épanouissement et aux défis ? Aucun doute, ce poste est fait pour vous !

Avant même une expérience, nous recherchons une personnalité. Vos compétences commerciales seront essentielles, mais votre motivation et votre force de persuasion primeront.

La maîtrise du français et de l'allemand avec une aisance à l'oral et à l'écrit dans ces deux langues est indispensable. La maîtrise de l'anglais sera très appréciée. Le permis B est exigé.

Début de la mission : Dès que possible. Type de contrat : CDD – 1an. Horaires : Du lundi au vendredi. Ordinateur, téléphone mobile et véhicule de société mis à disposition.

Envoyez CV détaillé et lettre de motivation : [emploi@climont.fr](mailto:emploi@climont.fr)