

Offre d'emploi

Commercial(e) – Chef de secteur (H/F)

À pourvoir dès que possible –BAC+2

La **Laiterie du Climont** est une entreprise artisanale, familiale et indépendante depuis 1980. Aujourd'hui, c'est une équipe de 25 personnes qui travaille avec passion pour fabriquer des yaourts et des laits fermentés de qualité dans le respect de la tradition.



Présent en Grande Distribution et en Restauration Hors Domicile, principalement sur le Grand-Est, nous cherchons en permanence à nous développer au travers de notre marque les valeurs qui nous animent : la proximité, le savoir-faire, la qualité, la responsabilité et la bienveillance. Nous recherchons un(e) commercial(e) pour accompagner le développement de l'activité régionale en GMS pour nos produits phares : **les Yaourts CLIMONT**.

Directement rattaché(e) au Responsable commercial, et au sein d'une équipe composée de 2 collaborateurs, vous contribuez au développement des ventes, conformément à la politique commerciale de l'entreprise et aux objectifs fixés entre les départements du Bas-Rhin (67), de la Meurthe-et-Moselle (54), de la Moselle (57), des Vosges (88), Haut-Rhin (68), et du secteur de Belfort-Montbéliard (qui reste à définir).

Vos principales missions :

- Assurer la prise de rendez-vous physique et téléphonique auprès des points de ventes clients, pour développer votre secteur ;
- Assurer et développer la présence des produits Climont sur chaque point de vente, en veillant à maintenir les bonnes conditions d'exposition des produits en rayon ;
- Proposer des actions visant à optimiser les ventes et les gammes de produits, via des outils de promotions et des opérations spécifiques, y compris des animations en points de vente auxquelles vous participerez ;
- Organiser et gérer les activités sur votre secteur dans le respect des procédures, méthodes et outils prévus par l'entreprise ;
- Recueillir, traiter et remonter les informations recueillies sur le terrain (nouveaux produits, temps forts, analyse points de ventes) ;
- Assurer une veille commerciale et concurrentielle ;
- Développer la communication de la marque.

Parlons un peu de vous... Motivé(e), ambitieux(se), ouvert(e), organisé(e) et plein(e) d'énergie ? Vous êtes titulaire d'un Bac +2 au minimum, vous cherchez à acquérir de l'expérience et développer encore plus vos talents dans le commerce au sein d'un environnement propice à l'épanouissement ? Aucun doute, ce poste est fait pour vous ! Partagez-nous votre CV !

Avant même une expérience, **nous recherchons une personnalité !** Vos compétences commerciales et votre sens du relationnel seront essentiels, mais votre motivation et votre tempérament primeront. La maîtrise du français avec une aisance à l'oral et à l'écrit est indispensable. Le permis B est exigé.

Poste à pourvoir dès que possible. Travail du lundi au vendredi. Déplacements à prévoir, véhicule de société mis à disposition.

Envoyez votre CV détaillé et une lettre de motivation à : emploi@climont.fr